

Teorías, Análisis Empíricos y Políticas

Profesor Responsable: **Rubén Mercado\***

Profesoras Tutoras: **Antonella Bonacina\***, **Stella Casarini\*** y **María Florencia Correa Deza\***

### Descripción del Curso

El desarrollo económico, como campo de conocimiento, tuvo su época de oro desde los años cincuenta hasta fines de los setenta. Luego fue subsumido en diversas partes de otros campos de la economía. Más recientemente, ha tenido cierta rearticulación, recuperando viejos temas pero con nuevas ideas e instrumentos analíticos y empíricos derivados de diversos ámbitos de la teoría económica.

El curso se estructura en dos partes: la primera de carácter teórico y la segunda de carácter empírico.

La primera parte se centra en la revisión de las principales teorías del crecimiento y desarrollo económico. Se presenta una introducción a la teoría moderna teoría del crecimiento económico, con énfasis en la teoría del crecimiento endógeno y la economía de la innovación; luego se pasa revista a los principales enfoques teóricos y de políticas de desarrollo económico que se han sucedido entre mediados y fines del siglo XX; y finalmente se introducen algunas de las contribuciones teóricas contemporáneas más relevantes y que provienen, en relación a los objetivos del desarrollo, del enfoque del desarrollo humano; en relación a la teoría del desarrollo, de la teorías que enfatizan los problemas de las fallas de coordinación, equilibrios múltiples y trampas de pobreza; y en relación a la estrategia del desarrollo, del enfoque de diagnósticos del crecimiento.

La segunda parte se focaliza en problemas y perspectivas contemporáneos de desarrollo económico, con una fuerte orientación hacia el análisis empírico y de políticas. Se abordan las aéreas temáticas de comercio internacional e integración regional; inversión extranjera directa y ayuda para el desarrollo; distribución del ingreso y pobreza; y estructura productiva, instituciones y desarrollo. Para cada uno de estos tópicos, se presentan algunos conceptos y herramientas de modo de enmarcar los análisis y de proveer de elementos básicos para los no economistas, para luego abordar materiales empíricos y de políticas.

### Contenidos

#### Parte I: Teorías del crecimiento y desarrollo

##### 1. Introducción al crecimiento económico

Teoría económica, crecimiento y desarrollo: primeros conceptos. Las fuentes del crecimiento económico. Determinantes del nivel y la tasa de crecimiento del ingreso per cápita en el largo plazo. El rol del progreso técnico y la innovación. La “economía de las ideas” y el “crecimiento endógeno”.

##### 2. Desarrollo económico y primeras teorías

Las problemáticas del desarrollo económico. Rasgos y características del subdesarrollo. Estructura productiva, distribución y pobreza, y vulnerabilidad externa. Primeras teorías: ahorro, inversión y acumulación de capital; capacidad de absorción y emprendedorismo; economía dual y precios relativos; búsqueda de rentas e intervención estatal. Tradición latinoamericana: heterogeneidad estructural, términos del intercambio, centro-periferia y dependencia.

##### 3. Objetivos, teorías y estrategias de desarrollo en el siglo XXI

Objetivos del desarrollo: “capacidades”, “funcionamientos” y desarrollo humano. Índices de

desarrollo humano. Teoría moderna del desarrollo económico: fallas de coordinación, equilibrios múltiples y trampas de pobreza. Estrategias de crecimiento y desarrollo.

## Parte II: Desarrollo económico: análisis empírico y de políticas

### 4. Comercio internacional, integración regional y desarrollo económico

Teorías de comercio internacional. Modelo Ricardiano: diferencias tecnológicas. Modelo de Heckscher y Ohlin: proporciones factoriales. Comercio intraindustrial: competencia imperfecta y retornos de escala. Comercio internacional y desarrollo económico. Políticas comerciales orientadas al desarrollo. Sustitución de importaciones y promoción de exportaciones. Integración económica y regionalismo en América Latina.

### 5. Inversión extranjera directa, flujos financieros internacionales y desarrollo

Inversión extranjera directa privada y corporaciones multinacionales: efectos positivos y negativos para el desarrollo. Inversiones privadas de portafolio: sus consecuencias sobre los países en desarrollo. Asistencia internacional para el desarrollo. El creciente rol de las organizaciones no gubernamentales.

### 6. Distribución del ingreso y Desarrollo

Distribución personal y funcional del ingreso. La curva de Lorenz. Tipologías de la curva de Lorenz. El coeficiente de Gini. Crecimiento económico y desigualdad del ingreso. Mercado de trabajo. Desempleo y salarios.

### 7. Pobreza y Desarrollo

Pobreza absoluta. Pobreza rural y urbana. Mujer y pobreza. Minorías étnicas, poblaciones indígenas y pobreza. Pobreza y crecimiento. Opciones de política. Pobreza crónica y transitoria. **Macroeconomía y pobreza**. Estrategias a nivel micro para la reducción de la pobreza en América latina y el Caribe.

### 8. Estructura productiva, instituciones y desarrollo

Repasando los enfoques sobre el crecimiento económico. ¿La estructura productiva importa? Abundancia relativa de recursos naturales, patrón de especialización productiva y desarrollo. Dotación de factores, instituciones y desarrollo económico.

¿Las instituciones importan? El nuevo institucionalismo y los costos de transacción. El origen colonial y la persistencia de las instituciones. Cambio institucional y conflicto social. ¿Qué instituciones son las que importan?

## Bibliografía Básica de Referencia

Si bien existen multitud de libros de texto de desarrollo económico, las referencias fundamentales a nivel intermedio son:

Todaro, Michael y Stephen Smith (2006): *Economic Development*, Pearson

Meier, Gerald y James Rausch (2005): *Leading Issues in Economic Development*, Oxford University Press

y para un nivel mas avanzado:

Meier, Gerald y Joseph Stiglitz (2002): *Fronteras de la Economía del Desarrollo*, Banco Mundial y Alfaomega

Ray, Debraj (1998): *Economía del Desarrollo*, Antoni Bosch

## Bibliografía

## Unidad 1.

### *Básica:*

Jones, Charles (2000), *Introducción al Crecimiento Económico*, Pearson Educacion, Caps. 1 y 4.

Stiglitz, Joseph (1994), El Crecimiento y la Productividad, Capítulo 37, en *Economía*, Editorial Ariel, Barcelona.

## Unidad 2.

### *Básica:*

Adelman, Irma (2002), “Falacias en la Teoría del Desarrollo y sus Implicaciones de Política”, Meier, Gerald y Joseph Stiglitz (2002): *Fronteras de la Economía del Desarrollo*, Banco Mundial y Alfaomega

Meier, Gerald y James Rauch (2005): “The Discipline of Development Economics” en *Leading Issues in Economic Development*, Eight Edition, Oxford University Press, Nota I.C.1.

### *Complementaria:*

Thorbecke, Eric (2006), *The Evolution of the Development Doctrine 1950-2005*, United Nations University-WIDER, Research Paper 2006/155 December.

Bielchovsky, Ricardo (1999), “La Evolución del Pensamiento de la CEPAL”, *Revista de la CEPAL*, Numero Extraordinario

Cardoso, Fernando E. y Enzo Faletto (2001), *Dependencia y Desarrollo en América Latina*, Siglo XXI, Prefacio, Caps. 1, 2 y 6, Conclusiones y Postscriptum.

## Unidad 3.

### *Básica:*

Sen, Amartya (2005), “Development as Capability Expansion”, en Sakiko Fukuda-Parr y Shiva Kumar (eds.), *Readings in Human Development: Concepts, Measures and Policies for a Development Paradigm*. Nueva Delhi, Oxford University Press, pp. 3-16;

Todaro, Michael y Stephen Smith (2006), *Economic Development*, ninth edition, Cap. 5, “Contemporary models of development and underdevelopment”, paginas 145-166.

### *Complementaria:*

Meier, Gerald, “La Vieja y la Nueva Generación de Economistas del Desarrollo”, en Meier, Gerald y Joseph Stiglitz (2002): *Fronteras de la Economía del Desarrollo*, Alfaomega.

Krugman, Paul (1997), “El Ascenso y Caida de la Economía del Desarrollo”, en *Desarrollo, Geografía y Teoría económica*, Antoni Bosch.

Hoff y Stiglitz Hoff, Carla y Joseph Stiglitz, “Teoría económica Moderna y Desarrollo”, en Meier, Gerald y Joseph Stiglitz (2002) : *Fronteras de la economía del Desarrollo*, Alfaomega.

Ray, Debraj (2000): *What’s new in Development Economics?*, New York University.

Hausman, Ricardo, Dani Rodrick y Andres Velazco (2005), *Growth Diagnostics*, Working Paper Harvard University Kennedy School of Government .

Sabel, Charles (2005), *Boostrapping Development: Rethinking the Role of Public Intervention in Promoting Growth*, Working Paper Columbia University School of Law.

## Unidad 4.

### *Básica:*

Organización Mundial del Comercio (2008), Informe sobre el Comercio Mundial 2008: Comercio en un mundo globalizado. Sección II-B. Globalización Y Comercio.

### *Complementaria:*

Krugman, Paul R. y Obstfeld, Maurice (2001), Economía internacional, Teoría y Política. Capítulos 2, 4, 6, 8, 9 y 10. 5a ed. Madrid: Addison Wesley.

Deardorff, A. (2010), International Trade Theory and International Trade Policy Department of Economics, University of Michigan.

Banco Interamericano de Desarrollo (2002), El Nuevo Regionalismo en América Latina, BID: Informe Anual 2002, Washington D.C..

## Unidad 5.

### *Básica:*

López, A. y Ramos, D. (2009). Inversión extranjera directa y cadenas de valor en la industria y servicios, en Kosacoff, B. y Mercado, R. (editores). La Argentina hacia la nueva internacionalización de la producción. Crisis y oportunidades, 1ª ed, Buenos Aires, CEPAL/PNUD, 2009. Páginas 143 a 164.

### *Complementaria:*

CEPAL (2014), La Inversión Extranjera en América Latina y el Caribe, Comisión Económica para América Latina y el Caribe, Santiago de Chile, Síntesis y conclusiones.

Objetivos del Desarrollo del Milenio. Informe 2014, Naciones Unidas, Nueva York, 2014. Páginas 50 a 55.

## Unidad 6.

### *Básica:*

Morley, Samuel (2001), *The income distribution problem in Latin America and the Caribbean*, ECLAC books. Capítulos 1 y 3.

### *Complementaria:*

Weller, Jurgen (2001). *Economic reforms, growth and employment: labour markets in Latin America and the Caribbean*, ECLAC books.

Lopez-Calva, L. y Lustig, N. (2009). The recent decline of inequality in Latin America: Argentina, Brazil, Mexico and Peru. ECINEQ, octubre 2009.

Gasparini, Leonardo, Guillermo Cruces, Leopoldo Tornarolli and Mariana Marchionni (2008). "A Turning Point? Recent Developments on Inequality in Latin America and the Caribbean". CEDLAS. La Plata, Argentina.

## Unidad 7.

### *Básica:*

CEPAL (2013) Panorama social de América latina. Síntesis

Lustig, N. (2000). La crisis y la incidencia de la pobreza: Macroeconomía socialmente responsable,

BID, Washington D. C.

*Complementaria:*

Galiani, S. (2009). "Reducing Poverty in Latin America and the Caribbean", CEDLAS, Nro. 88 (Septiembre, 2009)

Objetivos del Desarrollo del Milenio. Informe 2014, Naciones Unidas, Nueva York, 2014. Páginas 8 a 15.

Unidad 8.

*Básica:*

López, A. (2012) "Los recursos naturales y el debate sobre la industrialización en América Latina". En Albrieu, R. et al. (2012). *Los recursos naturales como palanca del desarrollo en América del Sur: ¿Ficción o Realidad?*, Serie Red Mercosur # 23. Parte I. Los Debates. <http://www.redmercosur.org/los-recursos-naturales-como-palanca-del-desarrollo-en-america-del-sur-ficcion-o-realidad/publicacion/247/es/>

Rodrik, D. (2007). *Una economía, muchas recetas. La globalización, las instituciones y el crecimiento económico*. Capítulos 5 y 6.

Acemoglu Daron, Robinson James A. (2012). *Por Qué Fracasan los Países. Los Orígenes del Poder la Prosperidad y la Pobreza*. Capítulos 3 y 13.

*Complementaria:*

Sokoloff, Kenneth L., and Stanley L. Engerman. 2000. "Institutions, Factor Endowments, and Paths of Development in the New World." *Journal of Economic Perspectives*, 14(3): 217-232.

Portes, A. y Smith, L. (2011). Instituciones y Desarrollo Nacional en América Latina: Un Estudio Comparativo, *Desarrollo Económico*, Vol. 50, Nº 200.

Acemoglu, Johnson and Robinson (2001). "The Colonial Origins of Comparative Development: An Empirical Investigation", *The American Economic Review*, Vol. 91, No. 5 (Dec., 2001), pp. 1369-1401.

Chang, H. J. (2011). "Institutions and Economic Development: Theory, Policy and History". *Journal of Institutional Economics* 7 (4), pp. 473-498.

North, D. (1990). *Institutions, institutional change and economic performance*, Cambridge University Press. Capítulos 1, 8 y 12.